

### Let's color the world!

Wij zijn GNT, een ambitieus en innovatief familiebedrijf met een informeel karakter dat de wereld kleur geeft! Wij zijn met ons merk EXBERRY® marktleider op het gebied van kleurende levensmiddelen voor het kleuren van voedsel en dranken. Onze kleuren zijn 100 % natuurlijk en worden bereid uit vruchten, groenten en planten.

We zijn continu bezig om de ongekennde mogelijkheden van kleurende levensmiddelen te vernieuwen en te verbeteren. Natuurlijk kan niemand in de wereld al dat moois beter produceren dan de natuur zelf, maar wij zijn wereldkampioen als het gaat om het inzetten van de opbrengsten van de natuur. We behouden zorgvuldig al het mooie en goede ervan. Hierdoor bieden we onze klanten de meest hoogwaardige en betrouwbare producten. Dat is wat ons iedere dag opnieuw motiveert!

De belangrijkste ingrediënten voor het succes van GNT zijn onze medewerkers en hun onderlinge samenwerking. Wij geloven in teamwork en staan klaar voor elkaar, onze klanten, onze leveranciers en onze partners. Dat maakt ons GNT.

*Door de sterke groei van onze organisatie, zijn we op zoek naar een:*

## Sales Excellence Expert

Haal jij energie uit het vertalen van data naar heldere inzichten, het verbeteren van processen en het ondersteunen van een wereldwijd Salesteam om op hun best te presteren? Dan zoeken we jou!

Als Sales Excellence Expert versterk je de groeiende salesorganisatie van GNT door processen te verbeteren, het gebruik van ons CRM-systeem te vergroten en data om te zetten in inzichten die onze teams wereldwijd helpen succesvol te zijn.

Je rapporteert aan de Sales Excellence Manager en werkt nauw samen met ons internationale salesteam. Daarnaast werk je samen met Marketing, IT en onze CI-collega's. Samen zorgen jullie ervoor dat ons volledige salesproces, van leadgeneratie tot accountmanagement, soepel verloopt en aansluit bij onze Strategische ambities.

### Wat verwachten we van je als Sales Excellence Expert?

- Je analyseert salesdata en rapporteer over de effectiviteit van ons salesproces.
- Je verbetert continu onze processen van leadcreatie tot accountmanagement.
- Je monitort KPI's en strategische doelstellingen en draag proactief acties aan.
- Je definieert, ontwikkelt en implementeert bestaande en nieuwe salesprocessen binnen de organisatie.
- Je leidt functie-overstijgende verbeterprojecten om de salesperformance te optimaliseren.
- Je zorgt voor wereldwijde afstemming van CRM-initiatieven en -tools.

### Wat bieden we jou?

- Een fulltime bruto maandsalaris tussen €3.798,- en €5.425,-, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
- Een mooie bonusregeling.
- 27 vakantiedagen (mogelijkheid tot aankoop extra dagen).
- Een zeer gunstige pensioenregeling.
- Een afwisselende functie in een moderne werkomgeving.
- Onbeperkt toegang tot online trainingen, zodat je aan je persoonlijke ontwikkeling kunt blijven werken.
- Duurzaamheid is een belangrijk onderdeel van onze organisatie. Daarom planten, in samenwerking met Stukje Natuur, namens jou bomen voor lokaal natuurbehoud en bescherming van de biodiversiteit.
- Voordelig sporten bij een geselecteerde sportschool.
- Een heerlijke werkplek bij een succesvol en innovatief bedrijf: GNT is volop in beweging en dat zul jij ook zijn!

### Wat neem jij aan ervaring en vaardigheden mee?

- Een afgeronde opleiding in de richting van Business, IT, Marketing, Commercieel Management of een gerelateerd vakgebied.
- Meerdere jaren ervaring binnen CRM-management, verkoopondersteuning en/of commerciële activiteiten.
- Uitstekende communicatie- en stakeholdermanagementvaardigheden.
- Interesse in procesoptimalisatie en continue verbetering.
- Je spreekt vloeiend Engels.

### Wat vinden wij belangrijk?

De GNT-waarden staan aan de basis van onze dagelijkse activiteiten. Daarom vinden we het belangrijk dat wij bij elkaar passen. Bij GNT werken mensen die ondernemend zijn en verantwoordelijkheid nemen. Klant- en servicegerichtheid staat natuurlijk voorop! We zetten altijd dat stapje extra om onze externe – en interne klanten de beste service en kwaliteit te bieden. Daarnaast doen we alles wat we doen zo duurzaam mogelijk. We zijn open en eerlijk naar elkaar en halen het beste in elkaar naar boven.

### Maak je toekomst kleurrijk!

Denk je direct: dit is mijn baan? Solliciteer dan snel via de sollicitatiebutton. Je hoort dan zo spoedig mogelijk of je bent geselecteerd voor een kennismakingsgesprek. Natuurlijk gaan we zorgvuldig om met jouw persoonsgegevens. Alle aanmeldingen worden gelijk en inhoudelijk behandeld.